



Wir suchen ab sofort:
Key Account Manager (Industrie)
(w/m)

Die MSR-Electronic GmbH ist ein Familienunternehmen mit Sitz in Pocking. Wir sind Spezialisten im Bereich der Sensorik – mit Schwerpunkt industrieller Gaswarnanlagen. Unsere Produkte werden weltweit in den verschiedensten Branchen eingesetzt. Um weiteres Wachstum des Unternehmens sicherzustellen, suchen wir nach engagierten neuen Mitarbeitern im Vertrieb.

Weitere Informationen finden Sie online unter: www.msr-electronic.de

Ihre Aufgaben

- Internationale technische Beratung und Vertrieb des MSR-Portfolios – insbesondere unserer ATEX-zertifizierten Produkte
- Eigenverantwortliche Nachbetreuung der Kunden
- Projekte und Machbarkeitsstudien
- Durchführung technischer Schulungen

Ihr Profil

- Technische Ausbildung oder Studium mit Berufserfahrung (Bachelor/Master/Ingenieur/Techniker/Meister)
- Sie haben Erfahrung und Freude an Beratung und Vertrieb innovativer Lösungen mit starker Kundenorientierung
- Wenn Sie über technische Kenntnisse in der Gas-Sensorik und/oder im ATEX/IECEx-Bereich verfügen, ist das ideal, aber auch Quereinsteiger ohne Vorkenntnisse sind willkommen
- Leistungswillen und Eigeninitiative sowie kommunikatives Talent

Das erwartet Sie

- Eine Aufgabe mit hoher Eigenverantwortung und breitem Tätigkeitsfeld
- Ein unbefristeter Arbeitsplatz in einem kerngesunden, expandierenden Unternehmen
- Ein Arbeitsumfeld mit flacher Hierarchie, in dem Sie Ihre Erfahrung und Persönlichkeit einbringen können
- Sie werden Teil eines inhabergeführten, solide aufgestellten Unternehmens
- Bedarfsorientierte Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine gute Arbeitsatmosphäre in einem starken Team mit regelmäßigen Teamevents

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an jobs@msr-group.eu